Taller Nacional OMC sobre habilidades de negociaciones comerciales

Republica DOMINICANA

Instructores/as: Por confirmar

Objetivo General: Familiarizar a los y las participantes en las teorías y conceptos de las negociaciones comerciales y practicar, a través de ejercicios y simulaciones, las principales técnicas y habilidades de negociación.

# DESCRIPCIÓN GENERAL

El taller consiste en una sucesión de sesiones teóricas y prácticas durante las cuales los y las participantes podrán familiarizarse con elementos y conceptos generales de la teoría de negociación. También podrán familiarizarse con los vínculos entre la teoría de negociación y las negociaciones comerciales multilaterales en el contexto de la OMC a través de sesiones interactivas y ejercicios.

**Martes, 1 de abril de 2025**

|  |  |
| --- | --- |
| Sesión | Contenidos |
| 8:30 - 9:00 | Registro |
| 9:00 – 9:30 | Palabras de apertura (oficial del Gobierno, oficial de la OMC) |
| 9:30 – 10:30 | Visión general y principios básicos de la OMC y el sistema multilateral de comercio |
| *10:30 - 10:45* | *Pausa de café* |
| 10:45 – 12:30 | Breve repaso de las negociaciones comerciales en OMC y revisión de la situación actual de las negociaciones |
| *12:30 – 14:00* | *Almuerzo* |
| 14:00 - 15:00 | Introducción a la teoría de las negociaciones |
| *15:00 - 15:15* | *Pausa de café* |
| 15:15 – 16:30 | Conceptos básicos de la teoría de las negociaciones. Ejercicios 1 & 2. |

**Miercoles, 2 de abril de 2025**

|  |  |
| --- | --- |
| Sesión | Contenidos |
| 9:00 – 10:00 | Análisis de los ejercicios 1 & 2 |
| 10:00 -10:30 | Teoría de las negociaciones Ejercicio 3: Dilema del prisionero |
| 10:30 – 10:45 | *Pausa de café* |
| *10:45 - 12:30* | Ejercicio 3: Dilema del prisionero (continuación) |
| *12:30 – 14:00* | *Almuerzo* |
| *14:00 – 15:00* | Ejercicio 3: Dilema del prisionero (análisis de los resultados) |
| 15:00 - 15:15 | *Pausa de café* |
| *15:15 – 16:30* | Ejercicio 4: Negociación de textos |

**Jueves, 3 de abril de 2025**

|  |  |
| --- | --- |
| Sesión | Contenidos |
| 09:00 - 09:45 | Ejercicio 4: Negociación de textos (análisis de los resultados) |
| 09:45 - 10:30 | Introducción a ejercicio de simulación de negoiciaciones |
| *10:30 - 10:45* | *Pausa de café* |
| 10:45 - 12:30 | Simulación de negoiciaciones |
| *12:30 - 14:00* | *Almuerzo* |
| 14:00 - 15:0015:00 – 15:3015:30 – 16:00 | RecapítulaciónResumen y evaluaciónCeremonia de clausura |

**Metodologías de enseñanza:**

Conferencias 🗹

Ejercicios 🗹

Discusión interactiva 🗹