**Taller Nacional de la OMC sobre Teoría y Técnicas de NegociaciÓn**

[Lugar de celebración], Brasilia (Brasil), del 25 al 28 de noviembre de 2025

Programa provisional

Instructores/as: Sra. Laura Gómez Bustos, Instituto de Formación y Cooperación Técnica.

 Dra. Kenza Le Mentec, Instituto de Formación y Cooperación Técnica.

Objetivo General: Familiarizar a los y las participantes en las teorías y conceptos de las negociaciones comerciales y practicar, a través de ejercicios y simulaciones, las principales técnicas y habilidades de negociación.

# DESCRIPCIÓN GENERAL

El taller se compone de sesiones teóricas y prácticas durante las cuales los/las participantes podrán familiarizarse con elementos y conceptos generales de la teoría de la negociación. También podrán familiarizarse, a través de sesiones interactivas y ejercicios, con los vínculos entre la teoría de la negociación y las negociaciones comerciales multilaterales en el contexto de la OMC y la experiencia brasileña en negociaciones comerciales internacionales.

**Martes, 25 de noviembre de 2025**

|  |  |
| --- | --- |
| Hora | Sesión |
| 8:30 - 9:00 | **Registro** |
| 9:00 – 9:30 | **Palabras de apertura**:* A confirmar - Representante de Brasil
* Dra. Kenza Le Mentec, Instituto de Formación y Cooperación Técnica de la OMC (IFCT OMC)
 |
| 9:30 – 10:15 | **Repaso general sobre la OMC y el sistema multilateral de comercio** |
| 10:15 - 10:30 | *Pausa café* |
| 10:30 – 11:15 | **Negociaciones en la OMC: Enfoques y lecciones aprendidas relevantes para negociadores/as de comercio internacional** |
| 11:15 -12:30(15:15- 16:15, hora de Ginebra) | **Panorama de la situación actual de las negociaciones y preparaciones para la CM14** *(por videoconferencia)*Fernando Puchol, División de Información y Relaciones Exteriores de la OMC *(pendiente de confirmación)* |
| 12:30 – 14:00 | *Almuerzo* |
| 14:00 - 14:30 | **Experiencia brasileña en negociaciones comerciales internacionales**Ana Cláudia Takatsu, Directora del Departamento de Negociaciones Internacionales de la Secretaría de Comercio Exterior |
| 14:30 - 15:00 | **Introducción a la teoría de las negociaciones** |
| 15:00 - 15:15 | *Pausa café* |
| 15:15 – 16:30 | **Introducción a la teoría de las negociaciones (continuación): Ejercicios prácticos** |

**Miércoles, 26 de noviembre de 2025**

|  |  |
| --- | --- |
| Sesión | Contenidos |
| 9:00 – 9:15 | **Repaso Día 1** |
| 9:15 – 10:30 | **Teoría de las negociaciones (continuación): Ejercicios prácticos**  |
| 10:30 – 10:45 | *Pausa café* |
| 10:45 – 11:15 | **Presentación de negociaciones:** **1) Negociaciones sectoriales con Chile sobre cosméticos****2) Negociaciones de los BRICS**[*Pendiente de confirmación*],Departamento de Negociaciones Internacionales de la Secretaría de Comercio Exterior |
| 11:15 – 12:30 | **Conceptos básicos de la teoría de las negociaciones. Ejercicios 1 & 2.** |
| 12:30 – 14:00 | *Almuerzo* |
| 14:00 – 15:00 | **Análisis de los ejercicios 1 & 2** |
| 15:00 - 15:15 | *Pausa de café* |
| 15:15 – 16:30 | **Teoría de las negociaciones (continuación): Presentación del ejercicio 3 sobre el dilema del prisionero** |

**Jueves, 27 de noviembre de 2025**

|  |  |
| --- | --- |
| Sesión | Contenidos |
| 9:00 – 10:30 | **Ejercicio 3: Dilema del prisionero (continuación)** |
| 10:30 – 10:45 | *Pausa de café* |
| 10:45 - 12:30 | **Ejercicio 3: Dilema del prisionero (continuación)** |
| 12:30 – 14:00 | *Almuerzo* |
| 14:00 – 15:00 | **Ejercicio 3: Dilema del prisionero (análisis de los resultados)** |
| 15:00 - 15:15 | *Pausa de café* |
| 15:15 – 16:30 | **Ejercicio 4: Negociación de textos** |

**Viernes, 28 de noviembre de 2025**

|  |  |
| --- | --- |
| Sesión | Contenidos |
| 09:00 - 09:45 | **Ejercicio 4: Negociación de textos (análisis de los resultados)** |
| 09:45 - 10:30 | **Introducción al ejercicio 5 sobre simulación de negociaciones** |
| 10:30 - 10:45 | *Pausa de café* |
| 10:45 - 12:30 | **Ejercicio 5: Simulación de negociaciones** |
| 12:30 - 14:00 | *Almuerzo* |
| 14:00 - 15:00 | **Ejercicio 5: Simulación de negociaciones (análisis de los resultados)** |
| 15:00 – 15:30 | **Recapitulación y evaluación** |
| 15:30 – 16:00 | **Ceremonia de clausura** |